



# Alex García Ramírez

Líder de la Operación de  
Indeco, empresa Nexans

**“A partir de la  
energía renovable,  
los envíos al  
exterior han  
tomado muchísima  
importancia”**

**Con 70 años en el mercado peruano, Indeco, empresa Nexans, se mantiene como líder y avanza en el segmento de energías renovables.**

## ¿Cuáles son algunos hitos de Indeco en el país?

El primer hito es que acabamos de cumplir 70 años siendo protagonistas del desarrollo del Perú, liderando el negocio de cables eléctricos en el mercado peruano. El segundo es que integramos el Grupo Nexans desde el 2008, el cual tiene presencia en más de 40 países. A partir de entonces, somos parte de una compañía global sin perder nuestra esencia peruana, aportándonos conocimientos técnicos y comerciales, e incrementando nuestro portafolio de productos para satisfacer las necesidades de nuestros clientes.

## ¿Cuáles son los principales segmentos de mercado en su portafolio?

Tenemos cuatro grandes rubros. El primero es usaje, el cual está dividido en los segmentos residencial, comercial e infraestructura; le sigue el de generación enfocado en energías renovables, con participación activa en la energía solar y eólica, que es un mercado nuevo en el Perú. También estamos en los segmentos de distribución eléctrica y minería. Actualmente la parte más importante en nuestro negocio es la de usaje, gracias al sector construcción.

## Este año la construcción tiene un ritmo menor..

Si bien es cierto que la construcción ha sufrido un impacto, tenemos la red de distribución e instalación más grande del Perú, eso significa que nuestros socios nos permiten tener una cobertura nacional, llegando a todo proyecto importante en la vida de los peruanos, entregando productos y soluciones seguras e innovadoras.

## ¿Cómo los afecta la paralización de los proyectos mineros?

Nuestro negocio en minería tiene dos grandes partes. El primero es el de los nuevos proyectos (totalmente paralizado en el 2022) y el segundo es el mantenimiento de las líneas actuales que va bastante bien porque tenemos relación di-

recta con las minas más importantes.

Hemos logrado suplir parte de la demanda de minería enfocándonos en energías renovables en la región, ganando proyectos importantes en Chile, Colombia y Ecuador que logramos abastecer desde el Perú.

## ¿Qué expectativas tienen en el negocio de energías renovables?

Para Indeco, el segmento renovable es prioridad. En el país hay proyectos interesantes y esperamos que haya un apoyo del gobierno para que se ejecuten en los siguientes años, ya que podríamos llevar energía limpia a los peruanos y tenemos la capacidad

---

## “Somos pioneros en transición energética y un jugador clave en el mercado local y andino”

---

suficiente para cubrir estos proyectos desde nuestra fábrica en el menor tiempo posible y con los mayores estándares de calidad.

## ¿Cuán importante es el mercado externo para ustedes considerando las filiales de Nexans en el mundo?

Somos pioneros de la transición energética, siendo un jugador clave en el mercado local y andino. Actualmente el mercado de exportación representa alrededor del 20% de nuestras ventas. A partir de la energía renovable, los envíos hacia Latinoamérica han tomado muchísima importancia.

## ¿Cuál es la dimensión de su ecosistema?

Somos casi 400 familias que trabajan directamente; pero si incluimos la red de socios estratégicos (clientes y proveedores) somos más de 4,000

familias peruanas que impactan en el desarrollo del país. Entonces, Indeco, es un actor importante que ha estado presente en todas las grandes obras como el Estadio Nacional, el Aeropuerto Jorge Chávez, la línea 2 del Metro de Lima, entre muchas otras que marcan un antes y un después en el desarrollo del Perú.

## ¿Cómo responden frente a requerimientos especiales de los clientes?

Tenemos un equipo de ingeniería y desarrollo altamente calificado en Perú. Si hay un producto que no podemos fabricar localmente, contamos con el Grupo Nexans de donde podemos importar cualquier producto y completar el portafolio del proyecto. Hay que recordar que tenemos fábricas a nivel global.

## ¿Se podría esperar en un futuro inmediato alguna novedad de Indeco?

Tenemos novedades en la innovación de nuestros productos y soluciones que buscan, además de brindar mayor calidad y seguridad, simplificar el proceso de instalación. Además, el año pasado lanzamos nuestra Línea Plus, que es pionera en el mercado peruano, al mejorar el PVC con el que se trabajan los cables, acercándose mucho más a uno libre de halógeno. Esto garantiza una mayor seguridad en el hogar, puesto que, frente a un incendio, no propaga la llama, produce un 28% menos de gases tóxicos y disminuye la emisión de humos densos, aumentando hasta cuatro veces más las posibilidades de evacuación.

Para el segundo semestre de este año el mercado conocerá de nuevas innovaciones que harán que nuestra marca continúe siendo líder en el mercado peruano. También tenemos novedades en cuanto a la capacidad de nuestra fábrica, pues estamos adquiriendo nuevas líneas de producción que nos permitirán cubrir la demanda en menor tiempo de cables para media y baja tensión.